

İşıklar coin

Beyaz Sayfa



İçerik

1. Özet	say 3
2. ISIKC Misyonu - Müşteri Sadakat Programlarının Yükseltilmesi Gerekıyor	say 3
2.1 Düşük itfa oranları	say 3
2.2 Yüksek maliyetler	say 3
2.3 Az Sayıda Müşteri Teşviki	say 4
2.4 Güvenlik Kaygıları	say 4
3. Problemler ve Çözüm	say 4
3.1 Problemler	say 4
3.2 Çözüm	say 4
4. Akıllı Sözleşmeler:	say 5
4.1 Güvenlik	say 5
4.2 Ölçeklenebilirlik	say 6
4.3 ISIKC	say 6
5. Yol Haritası	say 7
6. Kripto para dağılımı	say 7
7. Ekip	say 8
8. Feragat	say 8
9. Sadakat programı seviyeleri	say 9

1.Özet

Işıklar Holding, inşaat malzemeleri sektöründe 50 yıldan fazla bir geçmişe sahip olan bir şirkettir. Uzun zamandır devam eden ve başarılı olan bu sektörün zirvesinde olan bir şirketin avantajlarından biri, her zaman üretim, dağıtım veya yönetim alanındaki en son yeniliklere güvenmesi ve bunlara göre adım atmasıdır.

Bu nedenle, evrensel bir Müşteri Sadakat Programı oluşturmak için Işıklar Coin(ISIKC)'yi yaratıyoruz. Bayilerimizden bazıları, işin başlangıcından bu yana bizimle, bazıları ise daha yakın zamanda bizimle olmuştur ancak bayilerimizi ailemiz olarak hissediyoruz. Bu nedenle ISIKC Müşteri Sadakat programı rolünü oynayacaktır.

Holdingin bir parçası olan fabrikalarımızda ürettiğimiz malzemeler üzerinde ne kadar ISIKC'ye sahip olduğunuza ve ISIKC Platformu'ndaki özel hesabınızda ne kadar bulunduğuna göre indirim seviyeleri vardır. İndirim seviyelerini aşağıda bulabilirsiniz.

Bugün bu programı en yenilikçi teknoloji ile geliştirmeye karar verdik - Blockchain. Gördüğümüz yararlar da bu belgenin içinde bulunabilir.

Eski bayilerimizin bizim için değerli olduğu kadar, yeni bayilerimizin de değerli olduğuna inanıyoruz, bu yüzden birlikte olduğumuz zamana göre ayırım yapmıyoruz.

Işıklar Coin (ISIKC), Akıllı Sözleşmeleri Blockchain üzerinde güvenli, tartışılmaz işlemler oluşturmak için kullanan merkezi olmayan bir Müşteri sadakat programıdır.

2. ISIKC Misyonu - Müşteri Sadakat Programlarının Yükseltilmesi Gerekiyor

Ticarette, bir tüketicinin bir perakendecinin sadakat programına kaydolması genellikle hızlı ve kolaydır. Ancak, kaç müşteriniz gerçekten markanın sadık bir savunucusu haline geliyor?

Geleneksel sadakat programları, ISIKC'nin çözebileceğini düşündüğümüz aşağıdaki sorunlardan muzdariptir.

2.1. Düşük itfa oranları.

Belki de piyasadaki çok sayıda sadakat programı nedeniyle, bu karmaşada kaybolmaları kolaydır ve puanlar geri alınmayabilir. Anketler, ortalama bir Amerikalının 7 sadakat programına üye olduğunu ve Amerikalı tüketicilerin % 30'unun tek bir puan almadığını gösteriyor. Bu puanların süresi doluncaya kadar (eğer yaparlarsa), işi tekrarlamada başarısız olup orada sadece markanın alt satırında bir sorumluluk olarak duruyorlar.

2.2. Yüksek maliyetler.

Büyük mağazalar ve başarılı e-ticaret mağazaları, üçüncü taraf entegrasyonlarını veya müşteri sadakat programlarına yönelik özel çözümleri kurmak ve sürdürmek için genellikle yüksek fiyatlar öder. Mevcut bir uygulamaya ayarlamalar yapıp yapmadıklarını veya sıfırdan kendilerinin

başladığı geliştirici ve bakım ücretleri işletme düzeyinde bir çözüm için ayda \$ 2.000 – 15.000 - \$ aralığında olabilir. Anlaşılır bir şekilde, ödül program maliyetlerinden güçlü bir YG (Yatırım Getirisi) görmüyorsanız, programı sürdürmeye değmez.

2.3. Az Sayıda Müşteri Teşviki.

Bugünün sadakat programları tüketicinin yerine, onları sağlayan şirketin lehinedir. Örneğin, müşteriler ödülleri kazanmak için ihtiyaç duymadıkları alımları yapmak zorunda kalırlar. Araştırma aynı zamanda Milenyum tüketicilerin % 33'ünün ödül programlarından hoşlanmadığını göstermektedir çünkü taşıyacak çok fazla kart bulunmaktadır. Sadakat programınız tüketicilerinizle olumlu bir ilişki kurmuyorsa, bunun ne anlamı var?

2.4. Güvenlik Kaygıları.

Bazı tüketiciler, bir sadakat programına katılırken veri ihlallerinden ve verdikleri bilgilerin güvenliğinden endişe duyabilir. Bir Harris Poll kamuoyu araştırması, tüketicilerin % 71'inin, sadece isim ve telefon numarasının ötesinde kişisel bilgi toplayan bir sadakat programına katılma ihtimalinin daha düşük olduğunu tespit etmiştir. Kaygılı olmalarında haklılar. 2017 yılında, finansal hesaplara yapılan saldırıların %11'i, bir önceki yıla göre %4 daha çok artmış olarak özellikle sadakat hesaplarına yapılmıştır.

3. Problemler ve Çözüm

3.1. Problemler

- Dolandırıcılık - Tıklama spamı ve diğer teknikleri kullanarak Tüccarları dolandırmaya çalışan botlar, spam programları ve şüpheli Yayıncılar
- Güven - Bir Yayıncı, bir kullanıcıyı bir Tüccarın web sitesine yönlendirdikten sonra, başarılı bir satışın (veya benzeri bir işlemin) ödeme alımıyla sonuçlanacağına güvenmelidir.
- Kaydolma ücreti - hem Tüccarlar hem de Yayıncılar için. Bunlar, onbinlerce dolara denk gelebilir ve genellikle tekrar eden aylık ücretler içerir. Girişe yönelik bu yüksek engel birçok küçük ve orta ölçekli işletmeyi Satış Ortaklığından uzaklaştırmıştır.
- Geç / ihtilaflı ödemeler - Çoğu bağlı kuruluş ağının satışları ödemeyen veya itiraz eden Tüccarlarla sorunu vardır • Eksik teklifler ve Kupon Kodları - İnternette bulunan Kupon Kodlarının % 80'inin çalışmadığı tahmin edilmektedir. Bu kullanıcılar için sinir bozucu ve zaman alıcı bir sorundur.
- Benzersiz kodlar - Yayıncılara verilen benzersiz kodlar genellikle diğer Yayıncılar tarafından toplanır ve komisyonu talebi için yeniden kullanılır.
- Kalitesiz eşleşmeler - Yayıncılar, Satıcı veya Yayıncı için uygun olmayabilecek Tüccarları seçer.

3.2. Çözüm

- Dolandırıcılık - Blockchain teknolojisini ve Akıllı Sözleşmeleri kullanarak tamamen yok edemesek bile bunu etkili bir şekilde azaltabiliriz.

- **Güven** - Bu sorun Blockchain teknolojisi ve Akıllı Sözleşmeler kullanılarak çözülmüştür. Başarılı bir görev tamamlama Akıllı Sözleşmenin uygulanmasını tetikler ve bir aracıya ihtiyaç duymadan satıcıya kaynakları serbest bırakır.
- **Kaydolma ücreti** - AffiliateCoin kayıt ücreti ve aylık abonelik ücreti almayacaktır. Bu, giriş engelini azaltacak ve daha pek çok Tüccarın Satış Ortaklığını kullanmasına olanak tanıyacaktır.
- **Gecikmeli / tartışmalı ödemeler** - Akıllı Sözleşmelerin kullanılması bu sorunu ortadan kaldıracaktır çünkü ödemeler otomatik hale getirilecek ve her işlem şüphesiz Blockchain'in halka açık defterinde saklanacaktır.
- **Eksik teklifler ve Kupon Kodları** - Akıllı Sözleşmeleri kullanarak indirim kodlarının etkin olmasını sağlayabilir ve yalnızca Engelli Zincirleme Grubunda tanımlanmış olan kullanıcılara komisyon tahsis edebiliriz.
- **Benzersiz kodlar** - Satıcıya verilen benzersiz indirim kodları Blockchain'de saklanır ve Akıllı Sözleşmenin bir parçası olarak doğrulanır. Bu, ödülün yalnızca amaçlanan Satıcıya verilebileceği anlamına gelir.
- **Akıllı eşleşmeler** - Makine öğrenimini kullanarak Tüccarlar için harika öneriler üretebiliriz. Bu daha iyi ilişkiler yaratacak ve daha yüksek YG sağlayacaktır.

4. Akıllı Sözleşmeler:

Akıllı Sözleşmeler, alıcı ile satıcı arasındaki sözleşmenin kod satırlarına yazılan sözleşmenin şartlarını kendi-kendine yerine getiren sözleşmelerdir. Buradaki yasalar ve anlaşmalar, dağıtılmış, merkezi olmayan bir Blockchain ağında mevcuttur. Akıllı Sözleşmeler, merkezi bir otoriteye, yasal bir sisteme veya harici bir uygulama mekanizmasına ihtiyaç duyulmaksızın farklı, isimsiz taraflar arasında güvenilir işlemlerin ve anlaşmaların yapılmasına izin verir. İşlemleri izlenebilir, şeffaf ve geri dönüşümsüz kılar. AffiliateCoin ağındaki tüm işlemler Akıllı Sözleşmenin bir parçası olacaktır. Bu, ağın ana ilkelerinden biridir ve Tüccarlar için şeffaf bir mekanizma oluşturarak güvenilir bir sistem meydana getirir. Sadık iş ortağı programı dünyasında ilk kez hem Tüccarlar hem de Bayiler işlemlere tam olarak güvenirken, tıklama sahtekarlığı gibi sahte uygulamaların çoğunu eşzamanlı olarak ortadan kaldıracaklardır. Bu, akıllı telefonlar gibi yeni teknolojilerde özellikle önemlidir; tıklamaya dayalı dolandırıcılık Ocak - Nisan 2017 arasında % 102 oranında artmıştır.

Kripto Para(Token) Mekanizması ISIKC, Ethereum cüzdanı ve aynı standardı kullanan diğer tüm sözleşmelerle uyumlu Ethereum ekosisteminde bir ERC20 dijital belirteçidir.

4.1. Güvenlik

Akıllı sözleşmelerimizin doğru ve hatasız yapılıp yapılmadığını tespit etmek için matematiksel kanıt kullanan resmi doğrulamadır. Ethereum Blockchain sayesinde, birçok bilgisayardaki işlemleri kaydetmek için kullanılan merkezi olmayan ve dağıtılmış bir dijital deftere sahibiz; böylece kayıt, sonraki tüm blokların değiştirilmesi ve ağın çöküşü olmadan geriye dönük olarak değiştirilemez.

İşlemlerde sadece % 2 komisyon ile bu platformu kullanabilmemizin ana sebeplerinden biridir. Oluşturulan her bir Bayi ayrı bir alt zincir üretecek ve bu alt zincir içindeki işlemleri, fırsatları ve teklifleri tutacaktır. Sonuç olarak, her Bayi işlemini tek bir alt zincire izole edebilir.

4.2. Ölçeklenebilirlik

ISIKC ağının kendi parçası ve kendi işlem geçmişi olacaktır. Bunun etkisi katlanarak saniye başına işlem sayısını artıracaktır. Bu, aynı zamanda, ISIKC'nin diğer ağlardaki diğer parçalarla ve alt zincirlerle bağlantı kurabileceği için ölçeklenebilirliğimizi de artıracaktır.

4.3. ISIKC

ISIKC mobil ve web uygulamaları kullanıcılarından gelen cüzdanlar fonları ve işlemleri güvenli ve güvenli bir şekilde yönetebilirler. Her boyuttaki yatırımcıyı aktif olarak cesaretlendiriyoruz ve platformumuza yüksek giriş engellerini kaldırarak geliştiricilerden ve geleneksel yatırımcılardan daha küçük olan Bayilerden yatırım çekmek istiyoruz. Bu nedenle, minimum depozito katkı payı için zorlamıyoruz. Bazı para birimlerinde mevduat için asgari bir miktar bulunur, ancak bu miktar her bir para yatırma adresinin altındaki mevduat sayfasında belirtilecektir. Asgari miktarın altında olan bir miktar hatalı olarak gönderilirse sadece, depozito adresinin bakiyesi gereken asgari değerin üzerine çıkana kadar daha fazlasını gönderebilirsiniz. Ayrıca, adres bakiyesini izlemek için bir blok gezgini kullanabilir, sadece blok gezgini için ne kadar para yatırdığınızı ve ne kadar göndermeniz gerektiğini kontrol etmek için blok gezgininizde para yatırma adresinize bakabilirsiniz.

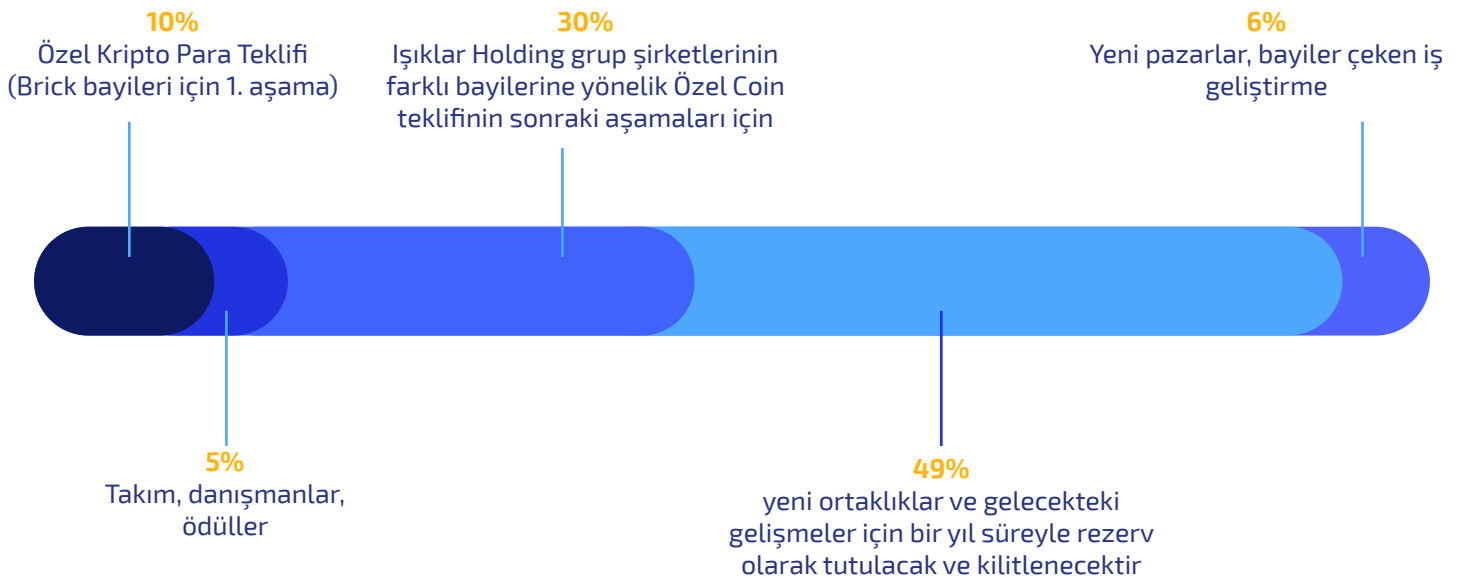
İşlem yaparken lütfen ağ ücretini göz önünde bulundurun. Örneğin, şebeke ücreti uygulandıktan sonra 0.5 ETH, 0.499 ETH olabilir. Minimum limit 0,5 ETH ise, 0,001 ETH, daha fazla ETH gönderilinceye kadar ISIKC hesabınıza kredi vermez. Bu, minimum depozito limiti olan tüm paralar için geçerlidir. Depozito adresi gerekli minimum bakiye ile finanse edildikten sonra tüm tutar otomatik olarak kullanıcıların ISIKC hesabına aktarılır.

5. Yol Haritası



6. Kripto para dağılımı:

TOPLAM - 100 000 000 ISIKC



7. Ekip:

CEO - Nikolay Momchilov - MD Sofya Üniversitesi, Bulgar Vatandaşı

CFO - Yaman Parar - BA Boğaziçi Üniversitesi, Isıklar Holding CFO

CBDO - Volkan Giriskan - BS Boğaziçi Üniversitesi, Isıklar Holding CEO

Hukuk Müşaviri - Hale Demirman - Avukat, İstanbul Barosu Üyesi

8. Feragat:

Tavsiye Verilmemesi

Bu tanıtım belgesi, Isıklar Coin Bulgaria LTD.'nin yetkilileri, müdürleri, yöneticileri, çalışanları, acenteleri, danışmanları veya ISIKC Coin'lerini satın alma esasına ilişkin danışmanları tarafından herhangi bir yatırım tavsiyesi veya bilgisi teşkil etmemektedir ve başka herhangi bir sözleşme veya satın alma kararına bağlı olarak güvenilmemelidir.

Güvenlik satışı olmaması

Bu tanıtım belgesi, bir bilgi yazısı veya finansal hizmet teklif belgesi teşkil etmemektedir ve herhangi bir yargı alanındaki herhangi bir güvenilirliği, yatırım ürünlerini, düzenlenmiş ürünleri veya finansal araçları satın alma teklifini satma veya talep etme teklifi de değildir. ISIKC v Paraların sahipleri, Isıklar Coin Bulgaria LTD veya herhangi bir bağlı kuruluşu, Isıklar Coin Bulgaria LTD veya herhangi bir şirketin veya Isıklar Coin Bulgaria LTD ile ilgili fikri mülkiyetin, herhangi bir hisse senedi, hisse senedi, birim, telif hakkı, kar, getiri veya gelir dahil olmak üzere herhangi bir hakka sahip değildir.

Sınırlı İletim

Bu tanıtım belgesi, bu tanıtım belgesinin dağıtılmasının veya yayılmasının yasak olduğu veya sınırlandırıldığı herhangi bir yargı yetkisi alanına alınmamalı veya iletilmemelidir.

Üçüncü-Taraf Referansları

Bu tanıtım belgesindeki belirli şirketlere, ağlara ve / veya potansiyel kullanım durumlarına yapılan referanslar yalnızca açıklama amaçlıdır. Herhangi bir şirketin ve / veya platform adının ve ticari markanın kullanılması, bu taraflardan herhangi biri ile herhangi bir bağlantısı veya onaylanması anlamına gelmez. 'Dolar,' USD veya '\$' ya yapılan tüm referanslar, aksi belirtilmedikçe ABD Doları'na yapılan referanslardır.

Mesleki Tavsiye

ISIKC Coin satın alıp almayacağınızı belirlemeden önce bir avukat, muhasebeci, vergi uzmanı ve / veya diğer profesyonel danışmanlara danışmanız gerekir.

İleriye-Yönelik Beyanlarla İlgili Uyarı

Bu tanıtım belgesi, Isiklar Coin Bulgaria LTD'nin elindeki bilgilere göre ve Isiklar Coin Bulgaria LTD'nin yürüttüğü işlere ilişkin bazı varsayımlarına ve mevcut bilgilere dayanan bazı ileriye dönük ifadeleri içermektedir. İleriye dönük ifadeler doğası gereği, önemli risklere ve belirsizliklere tabidir. İleriye dönük ifadeler tahminleri ve varsayımları içerebilir ve riskler, belirsizlikler ve kontrol ve öngörümüz dışındaki diğer faktörlere tabidir. Buna paralel olarak bu faktörler, ileriye dönük ifadelerde ifade edilenlerden aynı derecede farklı olan gerçek sonuçlara veya durumlara neden olabilir. İleriye dönük herhangi bir ifade, yalnızca söz konusu ifadenin yapıldığı tarih itibarıyla kendini belli eder ve söz konusu ifadenin yapıldığı tarihten sonraki ve beklenmeyen olayların meydana gelmesinden sonraki tarihte herhangi bir ileriye dönük ifadeyi güncelleme yükümlülüğümüz yoktur.

9. Sadakat programı seviyeleri

Gördüğünüz gibi, aldığınız yüzde iskontoyu, yani kişisel hesaplarınızda tuttuğunuz ISIKC sayısını ve Isiklar şirketler grubu için oluşturduğunuz yıllık ciroyu hesaplamak için iki ana gösterge vardır. Bu programı mümkün olduğunca basit ve hiçbir gizli ücret ödemediğiniz yaptık, böylece gerçekten bu programdan tasarruf edip işinizi bir üst seviyeye çıkarabilirsiniz.

Bulundurulması gereken Coin miktarı	20.000	40.000	60.000	80.000	100.000
Bayinin yıllık cirosu	Elde bulundurulan Coin e tekabül eden iskonto oranı				
Ciro 2019 > 1.000.000 TL	1%	2%	3%	3%	3%
500.000 TL < Ciro 2019 < 1.000.000 TL	1%	2%	3%	4%	5%
300.000 TL < Ciro 2019 < 500.000 TL	1%	2%	3%	4%	5%
100.000 TL < Ciro 2019 < 300.000 TL	1%	2%	3%	4%	5%
50.000 TL < Ciro 2019 < 100.000 TL	1%	2%	3%	4%	5%
Ciro 2019 < 50.000 TL	1%	2%	3%	4%	5%

1 ISIKC = 0,20 USD